

Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir **zum nächstmöglichen Termin** für unsere Standorte **Düsseldorf, Stuttgart, München, Wien** und **Zürich** motivierte

## **Key Account Manager (m/w) im Außendienst von IT-Dienstleistungen**

### **Aufgabenbereiche**

Wenn Sie gerne Verantwortung übernehmen und etwas bewegen wollen, dann bietet Ihnen Fast Lane eine interessante und anspruchsvolle Tätigkeit. Im Einzelnen bedeutet dies:

- Betreuung bestehender Kunden sowie Neukundenakquise im B2B-Bereich mit eigener Umsatzverantwortung.
- Beratung unserer Kunden hinsichtlich unserer Schulungsangebote und -möglichkeiten.
- Bedarfs- und Potentialermittlung potentieller Kunden bzgl. des Trainingsbedarfs.
- Angebotserstellung, Projektdurchführung sowie Terminvereinbarungen von Schulungen.
- Kontakte zu Herstellern wie z.B. Cisco, VMware, NetApp oder Microsoft helfen Ihnen, als belastbarer Vertriebler, das Schulungs- bzw. Consultingbusiness auszubauen.

### **Anforderungsprofil**

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position im Bereich Sales von IT-Dienstleistungen
- Spaß am Vertrieb eines abwechslungsreichen Produktportfolios
- Ausgeprägte Kundenorientierung sowie ein verbindliches und souveränes Auftreten
- Gutes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Idealerweise verfügen Sie über ein Verständnis für intelligente Lösungen in den Bereichen Netzwerkinfrastrukturen, Unified Communications und Video, Security, Data Center sowie Virtualisierung
- Gute PC- und MS-Office Kenntnisse
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### **Wir bieten**

- Anspruchsvolle und eigenverantwortliche Aufgabenbereiche
- Attraktives Gehalts- und Provisionssystem eines globalen Unternehmens
- Sie verkaufen eine Top-Dienstleistung mit hervorragendem Mehrwert
- Mobiltelefon und Notebook
- Flache Hierarchien, direkte Kommunikation und kurze Wege
- Unsere Center befinden sich in netter Umgebung mit guter Erreichbarkeit der öffentlichen Verkehrsmittel

### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung über unser **Bewerbungsformular** unter **[www.flane.de/job-application](http://www.flane.de/job-application)**. Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen **gesammelt in einer PDF-Datei** mit Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen und Zertifikaten zu. Bitte geben Sie Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellungen mit an.

Bitte ergänzen Sie Ihre Bewerbung durch die Angabe von belastbaren Referenzen auf der Partner- und Kundenseite sowie Ihre generierten Umsätze in den letzten 3 Jahren.

**Video zur Ausschreibung:** [www.flane.de/accountmanager](http://www.flane.de/accountmanager)

Fast Lane ist Spezialist für IT-Training und Beratung im Highend-Bereich und in 60 Ländern, verteilt über alle Kontinente, präsent. Wir sind autorisierter Trainingspartner von Cisco, Microsoft, NetApp, VMware, Symantec und weiteren Herstellern und bieten zudem eigene IT-Trainingsprogramme zu aktuellen Technologien und den wesentlichen Trends an.



**Fast Lane Institute for  
Knowledge Transfer GmbH**  
Gasstraße 4a, 22761 Hamburg

**Ansprechpartnerin:**  
Carina Schwiering  
Tel.: +49 (0)40 / 2533 46 214  
[bewerbung@flane.de](mailto:bewerbung@flane.de)  
[www.flane.de/careers](http://www.flane.de/careers)

**Standort Stuttgart:**  
Rotebühlplatz 21, 70178 Stuttgart

**Standort Düsseldorf:**  
Hansaallee 249, 40549 Düsseldorf

**Standort München (Hallbergmoos):**  
Am Söldnermoos 17, 85399 Hallbergmoos

**Standort Österreich (ITLS GmbH)**  
Wienerbergstraße 11, Vienna Twin Tower  
Turm B, 7. Stock, 1100 Wien

**Standort Schweiz**  
Richtistr. 5, 8304 Wallisellen